

# AUSSENDIENSTMITARBEITER (M/W/D)

REISEGEBIET GROSSRAUM HANNOVER, NIEDERSACHSEN, SACHSEN-ANHALT

Standort: Hannover  
 Einstiegslevel: Professionals  
 Arbeitsbereich: Marketing & Sales

Arbeitszeit: Vollzeit  
 Arbeitsmodus: Remote Work  
 Start: 01.05.2025

Wir bei Ravensburger sind beides: ein global agierendes Unternehmen und eine große Familie. Als buntes Team voller unterschiedlicher Charaktere mit Herz und Leidenschaft für unser Gemeinschaftswerk bieten wir vielfältige Unterhaltungsangebote für Kinder und Familien. Unser Antrieb? Das Warum. Denn gemeinsam arbeiten wir daran, etwas Sinnvolles zu schaffen – Erfüllung pur für deine Karriere!

WAS MACHT FÜR DICH  
DEN UNTERSCHIED ...

TANJA?

PRODUKTE FÜR  
KOPF, HERZ & HAND

MEIN ARBEITSPLATZ,  
MEINE LIEBLINGSKOLLEGIN,  
MEIN KAFFEE

HABEN WIR  
GUT  
GEMACHT!

## Deine Benefits

**Flexible Arbeitszeiten**  
 Mit unseren Arbeitszeitmodellen bekommst du deinen Job und dein Privatleben locker gemeistert. Das geht auch teils im Homeoffice, wenn es deine Position zulässt.

**Optimal abgesichert**  
 Wir bieten dir eine betriebliche Altersvorsorge und Sonderkonditionen für eine Berufsunfähigkeits-, Unfall- oder Krankenversicherung.

**Mehr in der Tasche**  
 Zusätzlich zu deinem attraktiven Gehalt bekommst du bei uns vermögenswirksame Leistungen und Mitarbeiterrabatte auf unsere Produkte.

**Deine Träume leben**  
 Wir unterstützen dich gerne, wenn du eine Auszeit brauchst, deine Träume verwirklichen und ein Sabbatical machen möchtest. Lass uns gemeinsam die Möglichkeiten besprechen.

## Dafür brauchen wir dich

- Mit deiner Begeisterung und ersten Vertriebsserfahrungen, idealerweise im Buchhandel, überzeugst du im Reisegebiet Großraum Hannover, Niedersachsen, Sachsen-Anhalt Kunden aus dem Buch- und Spielzeughandel sowie Einzelhandel. Dort präsentierst und vertriebst du erfolgreich unsere Produkte.
- Dein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, dein Durchsetzungsvermögen sowie deine gewinnende Art helfen dir dabei, neue Geschäftskunden zu gewinnen und bestehende Beziehungen in deinem Gebiet zu stärken.
- Du erreichst gesteckte Vertriebs- und Verkaufsziele mit Leidenschaft und Engagement und behältst diese durch gezieltes Reporting im Blick.

## Damit kannst du bei uns punkten

- Mit einem abgeschlossenen Studium oder einer Ausbildung im kaufmännischen Bereich, hast du eine ausgezeichnete Basis, um bei uns erfolgreich zu sein.
- Deine Hingabe und dein Engagement für außergewöhnliche Leistungen gehen Hand in Hand mit deiner Reisebereitschaft, um unsere Visionen zu verwirklichen und unseren Erfolg voranzutreiben.
- Um eine reibungslose Abwicklung geschäftlicher Aktivitäten in der Region sicherzustellen, sollte sich dein Wohnort im oben genannten Reisegebiet befinden.
- Dein Talent für Kommunikation und deine natürliche Kontaktfreude sind maßgeblich für den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen in der Region.

Stelle teilen:

## Dein Weg zu Ravensburger

Es ist immer schön zu wissen, was auf einen zukommt. Deshalb haben wir hier für dich zusammengefasst, was dich bei der Bewerbung erwartet und was die nächsten Schritte sein werden. Allgemeine und häufig gestellte Fragen dazu haben wir auch in unseren FAQs beantwortet. Schau gerne mal vorbei: [FAQ Ravensburger](#)

## Du hast noch Fragen?

Du hast noch Fragen zu deiner Bewerbung, dem Job oder anderen Dingen? Ich beantworte sie gerne.

Eva-Maria Karremann  
 Human Resources Business Partner

E-Mail: [eva-maria.karremann@ravensburger.de](mailto:eva-maria.karremann@ravensburger.de)



(Hilf uns dabei, den Prozess schlank zu halten und bewirb dich nicht per Mail, sondern über den Button 'Jetzt bewerben'.)



## Statement zur Chancengleichheit

Ravensburger ist ein Familienunternehmen mit einem Sinn für Gemeinschaftlichkeit und gegenseitige Wertschätzung. Wir fördern eine vielfältige Unternehmenskultur und achten daher auf ein faires, respektvolles und tolerantes Miteinander, bei dem es keinen Platz für Diskriminierung gibt.