

Wir suchen schnellstmöglich in Vollzeit (36 h/Woche) eine

Verkaufsleitung Sortiment (m/w/d)

Haben Sie Lust, den Vertriebsweg stationäres Sortiment zu gestalten?

Sie lieben Bücher, sind ein Organisationstalent mit einem klaren Blick für das große Ganze und Vertrieb ist Ihre Leidenschaft? Sie wissen, wie man Bücher erfolgreich im stationären Handel platziert, können Prioritäten setzen und denken kreativ? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Ihre Hauptaufgaben:

- **Eigenständige Kundenbetreuung sowie Umsatzverantwortung:** Dazu zählen Verbünde, Auslandsauslieferungen und Barsortimente.
- **Organisation von Kundenterminen:** Von der Vor- bis zur Nachbereitung, inklusive Programmpräsentationen
- **Vertriebscontrolling:** Monitoring, Reporting und Analyse der Verkaufszahlen und -entwicklungen.
- **Stärkung bei Vertriebsstrategien:** Unterstützen Sie unsere Vertriebsleitung bei der Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien und -maßnahmen.
- **Zusammenarbeit mit Außendienst:** Zur optimalen Marktbearbeitung.

Was Sie mitbringen sollten:

- **Mehrjährige Erfahrung im Buchvertrieb:** Idealerweise in einem Publikumsverlag.
- **Datenbank- und MS Office-Expertise:** Excel und Präsentationstechniken gehören zu Ihren Stärken. Erfahrungen mit Business Informationssystemen wie Klopotek und Opus Ebis sind von Vorteil.
- **Strategisches Denken:** Entscheidungsfreude, ein Gespür für den Markt, strukturierte sowie lösungsorientierte Arbeitsweise.
- **Strukturiertes Arbeiten:** Selbstständig, proaktiv, zuverlässig und ergebnisorientiert.
- **Kommunikationsstärke:** Sie sind offen und freundlich, kommunizieren souverän auf allen Ebenen und haben Spaß daran, Netzwerke zu pflegen und im Team zu arbeiten.

Was wir bieten:

- **Ein inspirierendes Umfeld:** Sie arbeiten in einem dynamischen und kreativen Arbeitsumfeld mit hohem Anspruch an Qualität und Innovation.
- **Gestaltungsspielraum:** Wir freuen uns auf Ihre Ideen und geben Ihnen Raum, diese zu verwirklichen, gestalten Sie Ihren Arbeitsalltag aktiv mit.
- **Attraktive Vergütung:** Tarifbindung, gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel, diverse Sozialleistungen und Benefits (z. B. Urban Sports, Kantine, Mobikom)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an:

Beate Textor
Vertriebsleitung

DuMont Buchverlag GmbH & Co. KG, Amsterdamer Straße 192, 50735 Köln
Telefon +49 221 224-1818, Telefax +49 221 224-40-1818
beate.textor@dumont.de
www.dumont-buchverlag.de