

Stellenanzeige

## Channel Relations Manager (m/w/d)

Vollzeit, Standort: Frankfurt am Main

Bookwire ist seit mehr als 10 Jahren eines der weltweit führenden Unternehmen im Bereich Digital Publishing Technology. Mit unserer Technologieplattform „Bookwire OS“ („The Operating System for Digital Publishing“) unterstützen wir unsere Kunden umfassend beim Vertrieb und der Vermarktung ihrer digitalen Inhalte wie E-Books, Audiobooks und Podcasts. Als Full-Service-Partner bieten wir unseren Kunden aus der Verlags- und Medienbranche von der Erstellung der digitalen Formate über die digitale Auslieferung und Vermarktung bis hin zur Analyse und Abrechnung die gesamte Abwicklung des Digitalgeschäfts an. Unser wachsendes Team von mittlerweile über 140 Mitarbeitern verteilt sich auf Standorte in Frankfurt (Headquarter), Dortmund, London, New York, Paris, Mailand, Barcelona und São Paulo.

### Was dich erwartet

Als Channel Relations Manager bist du der zentrale Ansprechpartner für bestehende sowie künftige Handelspartner von Bookwire. Du verhandelst und gestaltest klassische sowie neue Lizenzgeschäftsmodelle der Publishing-Industrie aus und stärkst somit den nachhaltigen globalen Vertrieb der digitalen Medien von Bookwire und seinen Verlagskunden. Zugleich arbeitest du eng mit deinen Kollegen in den Fachabteilungen zusammen, um die permanente Zusammenarbeit mit den Handelspartnern auch in den Bereichen Technik und Abrechnung optimal aufzustellen.

### Deine Aufgaben

- Du betreust die E-Book und Audiobook-Handelspartner von Bookwire im In- und Ausland.
- Du verhandelst Lizenzverträge mit neuen Handelspartnern im In- und Ausland im Zusammenspiel mit dem externen Justizariat von Bookwire.
- Du erkennst und entwickelst wirtschaftliche Potentiale im Zusammenspiel mit den Handelspartnern.
- Du bewertest Katalog- und Verkaufsdaten unter Einsatz der Analyse-Tools von Bookwire.
- Du bist als Schnittstelle zwischen Kundenbetreuung, Marketing, Technik, Abrechnung, Buchhaltung und Geschäftsführung in engem Austausch mit den Kollegen dieser Abteilungen mit dem Ziel, den Wissensfluss sicherzustellen und die Vertriebsprozesse zu optimieren.

### Dein Background

- Du hast dein Studium oder deine kaufmännische Berufsausbildung erfolgreich abgeschlossen und verfügst über sehr gute Englischkenntnisse.
- Du hast Berufserfahrung in der Medienbranche, idealerweise im Bereich Lizenzen oder Vertrieb, und interessierst dich für E-Books und/oder Hörbücher bzw. digitale Medien.

- Du bist sehr kommunikationsstark, hast ein freundliches, sicheres und serviceorientiertes Auftreten gegenüber Kunden und Partnern.
- Du bringst eine „Hands on“-Mentalität mit, hast die Fähigkeit, den Überblick zu behalten und dich schnell in neue Themen einzuarbeiten.
- Du arbeitest gerne im Team und freust dich darauf, als Teil unseres dynamischen Teams eigenverantwortlich und gemeinsam Dinge zu gestalten und zu bewegen.

## Was wir dir bieten

Mit uns kannst du etwas bewegen! Wir sind eines der führenden Technologie- und Innovationsunternehmen in der Publishing-Industrie. Mit Teams in Europa und Südamerika sind wir global aufgestellt und arbeiten weltweit für unsere erfolgreichen Kunden. Wir haben ein über viele Jahre gewachsenes Team aufgebaut und spannende Pläne für die Zukunft!

Wir führen dich dabei systematisch in die Abläufe unseres Unternehmens ein und sorgen dafür, dass du dich nach und nach zu einem Experten in deinem Aufgabenbereich entwickelst.

### Bei uns findest du:

- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre und einen modern eingerichteten Arbeitsplatz in unserem Headquarter
- Sehr gute Erreichbarkeit mit den öffentlichen Verkehrsmitteln in Frankfurt West
- Besuch der Frankfurter Buchmesse
- 30 Tage Urlaub im Jahr
- Die Möglichkeit, deine Ideen zu verwirklichen und dich weiterzuentwickeln
- Eine langfristige Perspektive in einem kontinuierlich wachsenden Unternehmen
- Eine offene Unternehmenskultur mit schnellen Entscheidungswegen
- Ein herzliches und freundschaftliches Miteinander
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit auf 2 Tage mobiles Arbeiten pro Woche
- Ein spannendes und umfangreiches Weiterbildungsprogramm, mit dem du deine Stärken ausbauen kannst
- Regelmäßige Team-Events, bei denen wir gemeinsam unsere Erfolge feiern
- Ein bezuschusstes Jobticket mit dem du deutschlandweit fahren kannst
- Die Möglichkeit, eine betriebliche Altersvorsorge abzuschließen
- Wechselnde Angebote auf unserer Corporate Benefits Plattform
- Bis zu 30% Rabatt auf Bücherbestellungen
- Die Möglichkeit, ein JobRad zu leasen

**Haben wir Dein Interesse geweckt? Fülle das Bewerbungsformular aus mit der Angabe eines möglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf dich!**

**Bookwire GmbH** | Voltastraße 1 | 60486 Frankfurt am Main | Fon: +49 (0)69 9072006-0 | [www.bookwire.de](http://www.bookwire.de)

### **Deine Ansprechpartnerin:**

Lea Hannappel  
People & Culture Manager