

ISAR SALES PARTNER



Wir suchen ab sofort in Vollzeit in München eine/n

Key Account Manager (m/w/d) Buchhandel

Deine Aufgaben:

- Gesamtverantwortliche Steuerung von ausgewählten Topkunden im deutschsprachigen Raum - stationär & online
- Weiterentwicklung und Ausbau der vorhandenen Kunden- und Wachstumspotenziale für sämtliche von der ISP vertriebenen Marken
- Durchführung von Programmpräsentationen sowie von regelmäßigen Kundenterminen zur vertrieblichen Steuerung
- Eigenverantwortliche Planung und Realisierung diverser Verkaufsaktionen sowie Umsetzung von Vermarktungskampagnen in Kooperation mit den Topkunden
- Permanente Sortimentssteuerung und -optimierung unter Einsatz entsprechender Analysen und Systeme, enge Zusammenarbeit mit dem Category Management der Topkunden
- Enge Abstimmung mit verschiedenen Bereichen der Partnerverlage, wie Redaktionen und Marketing
- Detaillierte Budget- und Umsatzplanung, Mitwirkung bei Jahresvereinbarungen sowie Aufbereitung von Analysen und Reports
- Inputgeber für die Programmarbeit unserer Marken

Dein Profil:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und Verkauf oder vergleichbare Berufserfahrung
- Bestehende Kontakte und Vertriebserfahrung im Bereich der Key-Accounts Buchhandel
- Hohes Qualitätsbewusstsein in Hinblick auf Kundenmanagement und zielorientierte Kundenbetreuung
- Gute Markt- und Branchenkenntnisse sowie nach Möglichkeit Kenntnisse der Warengruppen Ratgeber und Reise
- Sicheres und souveränes Auftreten, ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Hohes analytisches Verständnis und strukturiertes Arbeiten
- Erstellung, Interpretation und Präsentation von datenbasierten Analysen zur Unterstützung strategischer Entscheidungen
- Intuitiver Umgang mit Reporting- und Analyse-Tools
- Eine selbstständige Arbeitsweise, Teamgeist und ein hohes Maß an Eigenmotivation

Deine Vorteile:

- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten
- Eine moderne IT-Ausstattung, regelmäßige Weiterbildungsangebote sowie bezahlte Freistellung zum Lernen
- Vermögenswirksame Leistungen und Sonderurlaubstage
- Kostenfreie und vergünstigte Bücher für den Privatbedarf
- Gesundheitsangebote und Fahrradleasing

**Du möchtest die Zukunft unseres Unternehmens mitgestalten und verantwortungsvolle Aufgaben übernehmen?
Dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!**

Gerne kannst du dich bei Fragen an Verena Sachse (+49 89 41981 355) wenden.

Die ISP Isar Sales Partner GmbH ist eine 100%ige Tochter der Gräfe und Unzer Verlag GmbH, in die der Handelsvertrieb und der damit zusammenhängende Geschäftsbereich ausgeliert sind. Weitere Informationen findest du unter <https://isp.gmbh/>.