



# ich mag abwechslungs

Die **Frankfurter Buchmesse GmbH** repräsentiert die deutsche Buchbranche weltweit und fördert den internationalen Kulturaustausch und die freie Verbreitung des Wortes. Mit der Frankfurter Buchmesse veranstalten wir jährlich das größte Event der Publishing-Branche und zugleich die wohl größte Bücher- und Medienschau der Welt.

Wir freuen uns auf Sie als

## Key Account Manager im Vertrieb(w/m/d)

Schwerpunkt internationale Kreativindustrien

Bundesweit ortsunabhängig mobiles Arbeiten, Frankfurt am Main

### Was Sie bei uns bewegen können:

- aktives vertriebliches und operatives Kundenmanagement der zugeordneten Kunden
- Beratung zum Leistungsportfolio, Cross- und Upselling und Verkauf von neuen Produkten
- Neukundengewinnung gemäß einer übergeordneten Vertriebsplanung
- Beteiligung bei der strategischen Vertriebsarbeit im Rahmen der jeweiligen Jahresplanung
- Verantwortung für die Platzierung der zugeordneten Kunden

### Was wir an Ihnen besonders mögen:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie haben vertriebliche Berufserfahrungen gesammelt und möchten sich nun weiterentwickeln
- Sie haben ein besonderes Interesse an und Wissen über internationale Kreativindustrien wie Film, Games, Kunst und andere: Eventuell verfügen Sie sogar schon über ein Netzwerk in einem dieser Bereiche? Wir stellen uns im Team gerne darauf ein und richten die von Ihnen zu übernehmenden internationalen Kundengruppen an Ihren Qualifikationen aus
- Als echtes Beratungs- und Verkaufstalent treten Sie sympathisch auf und kommen schnell ins Gespräch mit unseren nationalen als auch internationalen Kunden. Auch mit Geschäftsführer\*innen kommunizieren Sie gerne und auf Augenhöhe
- Sie haben Spaß an der professionellen Kundenkommunikation in englischer und deutscher Sprache
- Sie verfügen über gute Anwenderkenntnisse in MS Office und CRM-Software, mit der Sie unsere Kundenaktivitäten geschickt organisieren
- Selbstständig arbeiten Sie ebenso erfolgreich und strukturiert wie innerhalb unseres Vertriebsteams als auch in interdisziplinären Teams

### Worauf Sie sich jetzt schon freuen können:

- **Zukunft:** Sie gestalten die Zukunft in der Buch-, Verlags- und Medienbranche in einem marktführenden Unternehmen aktiv mit. Wir arbeiten mit agilen Methoden, so dass Sie transparent und gleichzeitig eigenverantwortlich auch hier wertvolle Erfahrungen sammeln können.
- **Wertschätzung:** Neben einer umfassenden und praxisorientierten Einarbeitung, erwartet Sie eine freundliche Willkommenskultur sowie ein engagiertes und professionelles Team
- **Work-Life-Balance:** Freuen Sie sich auf flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, ortsunabhängig und mobil arbeiten zu können.
- **Vorsorge, Sport & Gesundheit:** Neben einer geförderten Altersvorsorge, profitieren Sie vom BusinessBike und trainieren kostengünstig bei unserem Partner FitnessFirst. Mit Gesundheitsvorträgen und Webinaren unterstützen wir eine gesundheitsbewusste Arbeitsumgebung.



- **Weiterbildung:** Mit regelmäßigen Gesprächen und verschiedenen Maßnahmen, fördern wir Ihre persönliche und fachliche Entwicklung.
- **Modernes Arbeiten:** Wir bieten einen modernen Arbeitsplatz in der Frankfurter City mit modernen Büroräumen und einer hybriden Arbeitswelt, die Austausch, Kommunikation und Vernetzung unserer Mitarbeitenden in den Fokus rücken.
- **Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität**

Haben Sie noch Fragen? Valeska Wagner HR: 069 1306 260

Wir möchten Sie gerne kennen lernen und freuen uns auf Ihre [Online-Bewerbung!](#)