



Mohr Siebeck

Bücher für die Wissenschaft

Mohr Siebeck ist ein unabhängiger Tübinger Wissenschaftsverlag in Familienbesitz, mit Schwerpunkt Rechtswissenschaft und Theologie. Exzellente sozial- und geisteswissenschaftliche Veröffentlichungen in gedruckter und elektronischer Form bestimmen unser nachhaltiges Programm für ein internationales Fachpublikum.

Für die Abteilung Vertrieb und Kundenservice suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Key Account Management (m/w/d) National und International (80%–100%, remote möglich)

Als zentrale Schnittstelle zwischen unseren Kunden und dem Verlag. Du arbeitest als Teil von Vertrieb und Kundenservice in einem Team von insgesamt 10 Mitarbeiter*innen, einschließlich einem anderen Key Account Manager, mit dem Du Dir die Zielländer in Europa und weltweit aufteilst.

Deine Aufgaben

- Du steigerst den Umsatz in der von Dir betreuten Region, durch den Verkauf und Open-Access-Deals für Bücher (print und digital), Zeitschriften (print und digital) und perspektivisch Datenbanken.
- Du hältst bzw. knüpfst Kontakt zu den wichtigsten Kunden in der Region (hauptsächlich nationaler und internationaler Buchhandel, nationale und internationale wissenschaftliche Bibliotheken, Konsortien), versendest Angebote, Informationen und Statistiken und beantwortest Fragen zu diesen Themen und unseren Lizenzmodellen.
- Du betreust und erweiterst das Netzwerk der für uns tätigen lokalen Vertreter und unterstützt diese bei ihrer Arbeit.
- Du gestaltest die Vertriebsstrategie von Mohr Siebeck aktiv mit.
- Du arbeitest zusammen mit dem in Tübingen ansässigen Kundenservice sowie mit allen anderen Abteilungen, insbesondere Lektorat und Marketing.
- Du reist zu wichtigen Branchenveranstaltungen in Deiner Region.

Dein Profil

- Du bringst Branchenkenntnisse im wissenschaftlichen Verlagswesen und Account Management für wissenschaftliche Publikationen mit. Du verkaufst gerne.
- Du hast bereits ein Netzwerk national und international agierender Kontakte im Bereich Vertrieb wissenschaftlicher Publikationen an Institutionen. Der Bibliotheksmarkt macht Dir Spaß!
- Du hast eine hohe Serviceorientierung und zeichnest Dich durch freundliches und zuvorkommendes Auftreten aus.
- Du arbeitest Dich schnell in neue, digitale Systeme ein und interessierst Dich für den Austausch über Zukunftstechnologien im Bereich Publishing und Vertrieb.
- Du bringst Reisebereitschaft mit. Im Fall von Remote Work nimmst Du regelmäßige Termine im Verlagshaus in Tübingen wahr.
- Eine eigenständige Arbeitsweise, gute Englisch- sowie PC-Kenntnisse setzen wir voraus.

Unser Angebot

- Arbeit bei einem Verlag alter Schule aber frischer Gedanken, in dem Qualität der Publikationen und Ausrichtung auf das 21. Jahrhundert großgeschrieben werden.
- Attraktiver Arbeitsplatz im Herzen Tübingens mit guter Erreichbarkeit.
- Übertarifliche Vergütung, sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld.
- Flexible Arbeitszeiten. Mobile Work Optionen. Remote Work möglich.
- Die Möglichkeit, Bücher für den Eigenbedarf günstiger zu erwerben (auch die Veröffentlichungen anderer Verlage).
- Die Möglichkeit zur Teilnahme an der Frankfurter Buchmesse und anderen branchenspezifischen Veranstaltungen.
- Eine vertrauensvolle Unternehmenskultur mit kurzen Wegen und flachen Hierarchien. Du berichtest direkt an den Leiter Vertrieb und Kundenservice.
- Die Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen und sich aktiv einzubringen und mitzugestalten.
- Ein Unternehmen, in dem bereits viele Kolleg*innen langfristig ihren Platz gefunden haben.
- Unbegrenzt Kaffee.

Bitte schick Deine Bewerbungsunterlagen digital an unseren Leiter Vertrieb und Kundenservice, László Simon-Nanko (simon-nanko@mohrsiebeck.com).



Mohr Siebeck

Wilhelmstraße 18 · 72074 Tübingen · mohrsiebeck.com