

überzeugende

Verkäuferpersönlichkeit
(m/w/d)

gesucht!



Für die **Klett-Gruppe** suchen wir in Stuttgart
die verhandlungssichere **Verkäuferpersönlichkeit** (m/w/d)!

Was Sie erwartet:

- selbstständige, zielorientierte Steuerung der Key Accounts im Handel für die Marken Langenscheidt, PONS und Klett Lerntraining
- Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Sales Aktionen, in Abstimmung mit der Marketingabteilung
- Planung von Onlinekampagnen
- Verantwortung für Absatz und Umsatz
- Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit durch ständige Marktbeobachtung und -analyse
- Ausbau und Weiterentwicklung der Prozesse
- enge Zusammenarbeit mit dem Marketing

Das bieten wir Ihnen:

- interessante, abwechslungsreiche Aufgaben
- agile, selbstbestimmte Arbeitsweise und hohen Gestaltungsspielraum
- flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege
- hybrides Arbeitsmodell
- sorgfältiger Onboarding-Prozess

Ihre überzeugenden Kompetenzen:

- mehrjährige Vertriebserfahrung mit Branchen-Know-How und guten Kundenkontakten in den relevanten Vertriebswegen
- klare Marktsicht und ausgeprägte Kundenorientierung
- verhandlungs- und abschlussicher
- offene, kommunikative Persönlichkeit mit Begeisterung und Leidenschaft für die Produkte
- Flexibilität
- betriebswirtschaftliches Agieren
- abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung



Interessant?

Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung!

Helena Bommersheim

BOMMERSHEIM CONSULTING
Fürstenfelder Straße 7
80331 München
Tel. (089) 46 13 88 - 70
E-Mail: bewerbung@bommersheim.de

www.bommersheim.de



Ihre Ansprechpartnerin:
Helena Bommersheim