Vertrieb und Schulberatung

für Bayern | w/m/d

Selbstständige Zusammenarbeit · Großraum München · Reisen in Bayern

Mit Studyly und unserem Partner Ernst Klett Verlag bringst du digitales Lernen an Bayerns Schulen. Unsere KI-gestützte Lernapp unterstützt Schüler:innen dabei, Mathematik individuell und verständlich zu lernen. Bereits über 200.000 Schüler:innen an rund 1.000 Schulen nutzen Studyly. Dafür suchen wir eine kommunikationsstarke Vertriebspersönlichkeit, die gerne neue Kund:innen anspricht, Chancen konsequent verfolgt und Schulen für Studyly gewinnt.

Deine Aufgaben

- Dein Schwerpunkt ist die aktive Neukundengewinnung: Du sprichst Schulen und Lehrkräfte gezielt an und gewinnst neue Kund:innen für Studyly.
- Du erkennst Kundenbedürfnisse, gehst auf Einwände ein, fasst Angebote konsequent nach und führst Verkaufsgespräche zum Abschluss.
- Du präsentierst unsere Lernapp in Beratungsgesprächen, Workshops und auf Veranstaltungen.
- Du begleitest gewonnene Schulen beim Einsatz von Studyly und baust langfristige Kundenbeziehungen auf.
- Du netzwerkst aktiv mit Sachaufwandsträgern und Bildungsinstitutionen und knüpfst neue Kontakte – auch bei Abendveranstaltungen.

Das bringst du mit

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium und Kenntnisse des Bildungssystems; ein Lehramtsstudium Mathematik und Unterrichtserfahrung sind von Vorteil.
- Erfahrung im Vertrieb, in der Neukundenakquise oder im Abschluss von Verkäufen ist von Vorteil, idealerweise im digitalen Umfeld oder in der Verlagsbranche.
- Freude am Verkaufen und daran, auf neue Menschen zuzugehen; du kommunizierst überzeugend, verhandelst sicher und bleibst auch bei Absagen dran.
- Umsetzungsstärke und Eigeninitiative: Du verfolgst Verkaufschancen strukturiert bis zum Abschluss. Dazu bringst du digitale Kompetenz und Deutsch auf C2-Niveau mit.
- Zeitliche Flexibilität und Kundenorientierung: Du bist für deine Kund:innen da und bereit, auch Abendtermine und Netzwerkveranstaltungen wahrzunehmen.
- Wohnsitz im Großraum München, hohe Reisebereitschaft innerhalb Bayerns sowie Führerschein und eigenes Auto.

Das bietet dir Studyly

Du gestaltest digitales Lernen mit und übernimmst Verantwortung in einem wertschätzenden Team. Die Zusammenarbeit bietet dir Gestaltungsspielraum sowie Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung.

Umfang und Honorar

Geplanter Projektumfang: ab etwa 25 Stunden pro Woche. Die Zusammenarbeit erfolgt ab Feburar 2027 auf selbstständiger Basis bei im Wesentlichen freier Gestaltung deiner Tätigkeit und Arbeitszeit.

Honorar: ab 65.000 € brutto pro Jahr auf Vollzeitbasis. Das konkrete Honorar richtet sich nach Umfang, Erfahrung und Qualifikation.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung

Sende deinen Lebenslauf und dein Anschreiben an **jobs@studyly.com** – zu Händen von Anna Walchshofer. Auch bei Fragen kannst du dich gerne melden.

www.studyly.com