

Die Ernst Klett Vertriebsgesellschaft ist Teil der PONS GmbH in der Stuttgarter Klett Gruppe und vertreibt im deutschsprachigen Handel Produkte der Marken Klett und PONS.

Am Standort Stuttgart ist ab sofort folgende Stelle zu besetzen:

Vertriebsassistent*in Key Account Management

Ihre Aufgaben:

- Sie unterstützen die Vertriebsleitung und das Key Account Management bei der Betreuung von Großkunden im stationären Buchhandel und Onlinehandel sowie in den Nebenmärkten.
- Als ruhender Pol im Innendienst sind Sie permanent für unsere Topkunden da, auch wenn alle anderen unterwegs sind.
- Sie erstellen schriftliche bzw. digitale Verkaufsunterlagen, Listungen sowie Sortimentsvorschläge.
- Ihre Auswertungen und Statistiken helfen uns bei der Erreichung vertrieblicher Ziele.
- Sie betreuen unsere Auslieferungen in der Schweiz und in Österreich.

Die Anforderungen:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene, kaufmännische Berufsausbildung und Erfahrungen in der Vertriebsabteilung eines Verlages.
- Sie sind kontaktfreudig, kundenorientiert und strukturiert.
- Mit Excel sind Sie bestens vertraut und der Umgang auch mit größeren Datenmengen schreckt Sie nicht.
- Das Aufgabengebiet erfordert Sorgfalt, Flexibilität, ein hohes Maß an Eigeninitiative und Teamfähigkeit.

Unser Angebot:

- eine unbefristete Stelle
- 13,5 Gehälter und Zuschüsse zur Altersvorsorge sowie Vermögenswirksame Leistungen
- eine tariflich geregelte, aber flexible 38-Stunden-Woche
- 30 Tage Urlaub
- ein Zuschuss zum Mittagessen
- ein modern ausgestatteter Arbeitsplatz
- eine gute Verkehrsanbindung und ein mitfinanziertes Firmenticket
- gute Chancen für die persönliche und berufliche Entwicklung

Ihr Ansprechpartner:

Interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins an: Ernst Klett Vertriebsgesellschaft, **PONS GmbH, Ramona Rad, Stöckachstraße 11, 70190 Stuttgart**, bewerbung@pons.de.

