

# Sack



**Neugierig?**  
Erfahre mehr!

## MitarbeiterInnen (m/w/d) für unseren Vertriebsinnendienst mit Option auf Mobiles Arbeiten gesucht!

Du hast dein Studium absolviert aber noch keinen konkreten Plan, wie es weitergehen soll?  
Du bist mit deinem aktuellen Studium nicht zufrieden und möchtest schnell in die berufliche Praxis einsteigen? Du hast Interesse an Verkauf und Beratung und bist ein extrovertierter Typ?  
Dann bist du bei uns genau richtig, denn bei uns kannst du eine erfolgreiche Vertriebskarriere starten.

Wir sind ein vertriebsorientierter Fachmediendienstleister und suchen ab sofort weitere Verstärkung für unser Vertriebsteam Innendienst.

Wir bieten dir eine intensive Einarbeitung in alle relevanten Themen, so dass du in einem festen Team erfolgreich arbeiten kannst. Es erwartet dich eine interessante und vielseitige Tätigkeit mit Perspektive, guter Work-Live-Balance und leistungsgerechter Vergütung.

### MitarbeiterInnen (m/w/d) im Vertriebsinnendienst in Voll- und Teilzeit.

#### Wie sieht der Tag bei uns aus?

- Beratung unserer Bestandskunden zu digitalen Fachmedien
- Präsentation des Unternehmensportfolios, insbesondere unseres Kunden-Online-Portals „SackBusiness“
- Bestandskundenpflege- und Entwicklung
- Neukundensichtung und -selektion, Zuordnung neuer Potentiale im Team und Verfolgung eigener Vertriebsprojekte nach Zuständigkeit

#### Was bringst Du mit?

- Idealerweise erste Erfahrungen im Vertrieb beratungsintensiver Produkte
- Freude am Verkauf von hochpreisigen Produkten
- Serviceorientiertes Denken und Handeln
- Selbstständige und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Selbstsicheres und überzeugungsstarkes Auftreten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Quer-/Wiedereinsteigende willkommen

#### Haben wir Dein Interesse geweckt? Wie geht es weiter?

Du erhältst im Rahmen einer zwölfmonatigen Qualifizierung eine intensive Einarbeitung und lernst unsere Produkte kennen. In den Einarbeitungsphasen wirst Du konzentriert auf Dein Aufgabenfeld vorbereitet und entwickelt.

Nach Ablauf der zwölf Monate werten wir die gemeinsame Erfahrung aus. Bei erfolgreicher Qualifizierung steht einer Karriere im Vertriebsinnendienst nichts mehr im Weg. Wenn Du Dich hier wiedererkenntst, dann nutze die Chance als Sprungbrett für Deinen erfolgreichen Einstieg in den Vertriebsinnendienst.

Die vollständige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins sendest Du bitte unter dem Stichwort „MitarbeiterIn (m/w/d) im Vertriebsinnendienst Vollzeit/Teilzeit“ an [jobs@sack.de](mailto:jobs@sack.de).